



Siena, Banca Ubae partner in Nord Africa

SIENA. Un partner, finanziario e logistico, per supportare l'export delle imprese toscane su nuovi mercati. Così Banca Ubae si è presentata ieri, ospite di un seminario di Business Community, nella sede di Confindustria Siena ad una platea di imprenditori della Toscana Sud. I nuovi mercati sono quelli del bacino del Mediterraneo, i paesi arabi, il Nord Africa e il continente Indiano; la grande opportunità per il made in Tuscany è delocalizzare la propria attività. «L'export può essere la svolta per riqualificare e rilanciare il prodotto italiano» ha detto Mario Sabato, direttore generale di Ubae che da 40 anni è banca di riferimento in questi paesi

Siena, Banca Ubae partner in Nord Africa

SIENA. Un partner, finanziario e logistico, per supportare l'export delle imprese toscane su nuovi mercati. Così Banca Ubae si è presentata ieri, ospite di un seminario di Business Community, nella sede di Confindustria Siena ad una platea di imprenditori della Toscana Sud. I nuovi mercati sono quelli del bacino del Mediterraneo, i paesi arabi, il Nord Africa e il continente Indiano: la grande opportunità per il made in Tuscany è delocalizzare la propria attività. «L'export può essere la svolta per riqualificare e rilanciare il prodotto italiano» ha detto Mario Sabato, direttore generale di Ubae che da 40 anni è banca di riferimento in questi paesi