



COMUNICATO STAMPA

SEMINARIO "KUWAIT ED ARABIA SAUDITA OPPORTUNITA' DI BUSINESS E SISTEMA BANCARIO"

7 Aprile 2017 – Si è concluso ieri a Padova il Seminario organizzato da Banca UBAE e Banco delle Tre Venezie dedicato alle imprese dell'area del triveneto interessate a progetti di sviluppo nei mercati ad alto potenziale del Kuwait ed Arabia Saudita.

All'evento, che ha avuto il supporto organizzativo di Promex PD e il patrocinio di Confindustria Padova, hanno preso parte oltre 80 imprese che grazie all'expertise del consulente estero di Area di Banca UBAE, Mohamad El Nahi, hanno potuto approfondire le opportunità di business presenti nei due mercati. *"Sono molti i mega-progetti in corso in Kuwait ed Arabia Saudita previsti da qui al 2030, concentrati principalmente nei settori energetico, dei trasporti e costruzioni"* ha spiegato Mohamad El Nahi nel corso del suo intervento. *"Nei prossimi anni è inoltre previsto in entrambi i paesi un boom di crescita demografico ed economico che porterà al potenziamento dei settori del futuro: sviluppo urbano, progetti agro-alimentari, fotovoltaico, telecomunicazioni e strutture sanitarie"*.

Nel corso del Seminario è intervenuto Fabrizio Tofanelli, Direttore Generale del Banco delle Tre Venezie che ha confermato la volontà della sua Banca di sostenere le imprese trivenete nei loro progetti esteri grazie anche all'accordo di collaborazione siglato con Banca UBAE. L'accordo prevede che Banca UBAE metta a disposizione della clientela del Banco delle Tre Venezie linee di credito concesse alle principali banche corrispondenti estere ubicate nei mercati dove opera UBAE come anche gli esistenti Accordi con ICE, Simest, Sace e Cassa Depositi e Prestiti.

I prodotti e servizi offerti da Banca UBAE, istituto specializzato nel Trade Finance, sono stati presentati agli imprenditori da Massimo Castellucci, Direttore Centrale Area Sviluppo Commerciale di Banca UBAE.

Al tavolo dei relatori hanno preso parte inoltre Franco Conzato, Direttore Promex, Marinella Loddo, Direttore dell'Ufficio ICE Milano, Marco Sostaro, Rappresentante della società ispettiva Bureau Veritas ed Alessandro Nardo, Responsabile Area Internazionalizzazione Confindustria Padova.

Banca UBAE nasce nel 1972 come "Unione delle Banche Arabe ed Europee." L'obiettivo attuale è quello di sviluppare le relazioni commerciali, industriali ed economiche tra l'Europa e i paesi dell'Africa del Nord e Sub-Sahariana, del Medio Oriente, del Sub Continente Indiano e dei paesi ex CIS. Gli azionisti principali di Banca UBAE sono: Libyan Foreign Bank, Banque Centrale Populaire, Banque Marocaine du Commerce Extérieur, Unicredit, Sansedoni Siena SpA, Intesa Sanpaolo, Gruppo ENI (ENI Adfin) e Telecom Italia. Oggi opera principalmente in 50 paesi con il supporto di 500 banche corrispondenti. I principali servizi offerti alla clientela che opera con l'estero sono: finanziamenti all'esportazione, lettere di credito, lettere di credito stand by, risk sharing, garanzie, finanza, sindacazioni commerciali e finanziarie e assistenza professionale nei paesi esteri presidiati da una rete di consulenti locali.

Responsabile Servizio Sviluppo Rel. Esterne ed Ist.li Mohamed Elmesellati Tel. +39 06 42377226 Email: mohamed.elmesellati@ubae.it
Servizio Sviluppo Rel. Esterne ed Ist.li Giorgia Rossi, Giovanni Lippa, Alessandra Boni Tel. +39 06 42377468

Contatti Stampa:

Banca UBAE

Servizio Sviluppo Relazioni Esterne ed Istituzionali
e-mail: externalrelations@ubae.it
tel. 06. 42.377.468

Banco delle Tre Venezie (BTV) è una banca commerciale che si rivolge al mercato corporate offrendo linee di credito a breve e finanziabilità di operazioni destinate a MLT sostenendo gli esportatori per le vendite all'estero.

Oltre alla finanza BTV offre un servizio di Private banking and Advisory service dedicato a trovare soluzioni personalizzate su richieste specifiche. La posizione della banca è centrale all'area del Veneto con la presenza di cinque filiali operative situate a Padova, Treviso, Venezia, Verona e Vicenza che offrono attenta assistenza. I principali clienti sono PMI e Microimprese caratterizzate da una organizzazione flessibile, alta tecnologia e qualità di prodotto. BTV è un partner affidabile in grado di soddisfare soluzioni specifiche.



Seminario "Kuwait e Arabia Saudita: opportunità di business e sistema bancario" - Padova, 6 aprile 2017

Banca UBAE nasce nel 1972 come "Unione delle Banche Arabe ed Europee." L'obiettivo attuale è quello di sviluppare le relazioni commerciali, industriali ed economiche tra l'Europa e i paesi dell'Africa del Nord e Sub-Sahariana, del Medio Oriente, del Sub Continente Indiano e dei paesi ex CIS. Gli azionisti principali di Banca UBAE sono: Libyan Foreign Bank, Banque Centrale Populaire, Banque Marocaine du Commerce Extérieur, Unicredit, Sansedoni Siena SpA, Intesa Sanpaolo, Gruppo ENI (ENI Adfin) e Telecom Italia. Oggi opera principalmente in 50 paesi con il supporto di 500 banche corrispondenti. I principali servizi offerti alla clientela che opera con l'estero sono: finanziamenti all'esportazione, lettere di credito, lettere di credito stand by, risk sharing, garanzie, finanza, sindacazioni commerciali e finanziarie e assistenza professionale nei paesi esteri presidiati da una rete di consulenti locali.

Responsabile Servizio Sviluppo Rel. Esterne ed Ist.li Mohamed Elmesellati Tel. +39 06 42377226 Email: mohamed.elmesellati@ubae.it
Servizio Sviluppo Rel. Esterne ed Ist.li Giorgia Rossi, Giovanni Lippa, Alessandra Boni Tel. +39 06 42377468

Contatti Stampa:

Banca UBAE

Servizio Sviluppo Relazioni Esterne ed Istituzionali

e-mail: externalrelations@ubae.it

tel. 06. 42.377.468

Banco delle Tre Venezie (BTV) è una banca commerciale che si rivolge al mercato corporate offrendo linee di credito a breve e finanziabilità di operazioni destinate a MLT sostenendo gli esportatori per le vendite all'estero.

Oltre alla finanza BTV offre un servizio di Private banking and Advisory service dedicato a trovare soluzioni personalizzate su richieste specifiche. La posizione della banca è centrale all'area del Veneto con la presenza di cinque filiali operative situate a Padova, Treviso, Venezia, Verona e Vicenza che offrono attenta assistenza. I principali clienti sono PMI e Microimprese caratterizzate da una organizzazione flessibile, alta tecnologia e qualità di prodotto. BTV è un partner affidabile in grado di soddisfare soluzioni specifiche.